

ЛИДЕРЫ

Фермер выбирает лизинг

ЕГО ПРЕИМУЩЕСТВА и эффективность уже оценили сельхозтоваропроизводители.

ГЛАВНЫЙ вывод состоявшийся в Ставропольском крае XI Российской выставки племенных овец: животноводство в России не стоит на месте. У отрасли есть реальные перспективы дальнейшего развития. И даже период кризиса не оказал существенного негативного воздействия. Предпринятые антикризисные меры позволили сельхозпроизводителям выдержать «удар». Во многом – благодаря успешно внедряемой системе лизинга.

Выбор крестьянина

ПРОШЛИ те времена, когда мудреное заморское словечко «лизинг» вызывало у сельян недоумение и недопонимание. Положительный пример хозяйств, воспользовавшихся лизинговой системой отношений, не остался без внимания. Хорошая весть разлетается быстро. И теперь, пожалуй, сложно найти сельхозпредприятие, ни разу не воспользовавшееся преимуществами лизинга.

«Ты не приобретаешь технику на условиях лизинга? А как ты в таком случае выжишь?» Такие вопросы в наше время на селе стали привычны, даже обыденны. В самом деле, качественная сельхозтехника стоит недешево. А без нее – как обойтись? Взять и выложить круглую сумму за комбайн или комплект столь необходимой сельхозтехники, порой, не по плечу и крупным хозяйствам. Да и в крепком, твердо стоящем на ногах сельхозпредприятии копейка лишней не бывает.

То же в не меньшей степени касается и животноводства. Племенные животные стоят очень дорого. Банки кредиты выдают неохотно, к тому же под большие проценты и на маленький срок. И при этом требуют предоставить такое количество документов, собрать которые – дело долгое и хлопотное. Что в такой ситуации делать сельхозпроизводителю? Довольствоваться тем поголовьем скота, что есть в наличии? Малоэффективно и нерентабельно. Здесь и приходит на выручку лизинг, государственная поддержка которого позволяет хозяйственникам приобретать животных на самых выгодных условиях.

Сегодня лизинг в сельхозпроизводстве играет огромную роль, – особо отметил посетив-

ший выставку заместитель министра сельского хозяйства Российской Федерации Александр БЕЛЯЕВ. – Крестьянину предлагаются самые выгодные условия, которые только можно представить. Приобретая по лизингу племенной скот, он сам выбирает породу и возраст животных, а также страну, в которой будет проведена закупка. Срок лизинга – от пяти до семи лет, первоначальный взнос не требуется, а ставка годовых составляет всего два процента! По этой программе в страну уже завезен высокопроизводительный племенной скот из Австралии, Канады, Германии, Франции, Венгрии, других стран. Ставропольский край в этом отношении тоже не стоит на месте. Ряд крупных предприятий не раз закупали скот по программе лизинга. Внедряются новые технологии, строятся современные животноводческие комплексы, улучшается генофонд местных пород. Словом, наметился серьезный позитивный сдвиг в развитии животноводческой отрасли на Ставрополье.

Доступно и просто

ПОЛОЖИТЕЛЬНЫЕ примеры сельхозпредприятий, использующих лизинговые отношения, как верно заметил Александр Беляев, действительно не единичны. В крае строятся свинофермы, развивается птицеводство. 500 голов племенных коров из Австрии закупило по лизингу ООО «Край», выбравшее партнером известную на юге России компанию «Югпром-Лизинг», официального представителя Росагролизинга. Высокопроизводительные буренки уже дают молоко.

Лизинг – это альтернативный институт инвестиций в сельское хозяйство, – подчеркнул заместитель министра. – Но сегодня он стал для сельхозпроизводителей неотъемлемой частью жизни. Важную роль здесь, конечно, играет то, что компания, предлагающая воспользоваться государственными лизинговыми программами, – это стабильные предприятия, гарантирующие выполнение обязательств. К примеру, в Южном федеральном округе отлично зарекомендовала себя компания «Югпром-



Генеральный директор компании «Югпром-Лизинг» Юрий Печенов.

Лизинг». На сегодняшний день эта компания предоставляет широкий спектр современной сельхозтехники и высококлассного оборудования на самых выгодных условиях, справляясь со всеми поставленными задачами.

Фермеры успели убедиться: лизинг доступен каждому. Он стал популярным и даже обыденным инструментом во всех хозяйствах края. И это не преувеличение. Без такой серьезной опоры, как лизинг, стать успешным, передовым предприятием решительно невозможно.

Загоды работы в сфере лизинга мы поняли, что двигаться в правильном направлении, – говорит директор «Югпром-Лизинг» Юрий ПЕЧЕНОВ. – Анализ ситуации показывает, что в ближайшее будущее объемы поставок по лизингу будут только расти. Уже сегодня сельхозпроизводители могут выбрать у нас лучшую сельхозтехнику, отвечающую мировым стандартам качества, а также приобрести технологическое оборудование для молочно-товарных ферм, свинокомплексов. Кроме того, мы занимаемся поставками высокопродуктивного племенного скота как отече-

ственного, так и зарубежного производства.

Известно, что дорога ложка к обеду. Для сельхозпроизводителя же временной фактор играет куда более значительную роль, нежели для городских жителей. Поле ждать не будет. Не успеешь вовремя засеять – не пожнешь урожай. И здесь в полной мере раскрываются важнейшие преимущества лизинга – быстрые сроки поставки, отсутствие проволочек в оформлении документов. Подтверждает это и опыт ставропольских сельхозпроизводителей.

Не так давно у нас в хозяйстве сломался трактор импортного производства, – рассказывает Сергей ТАТАРЕНКО, руководитель ООО «Колос» Изобильненского района. – Необходимо было срочно приобрести новую технику. Мы обратились в компанию «Югпром-Лизинг». И не ошиблись. За полдня (!) удалось оформить все необходимые документы. Даже не верилось, что проблему можно решить за столь короткий срок. Но факт остается фактом: в тот же день мы забрали новый трактор, который тут же подключили к работе. Поэтому у меня нет других слов, кроме слов благодарности за столь четкое выпол-

нение обязательств со стороны компании «Югпром-Лизинг».

Реально поддержать сельхозпроизводителя – такая задача поставлена российским руководством. Внедрение системы лизинга оказалось тем действенным рычагом, который обеспечивает решение этого вопроса. Сегодня можно констатировать: лизинг стал по-настоящему известен.

Популярность лизинга растет, – констатирует Юрий Печенов. – В ближайшее время в нашей компании будет открыт консультативный центр по интервенциям, где сельхозпроизводители смогут получить необходимую информационную помощь. Расширится спектр возможностей, предоставляемых по системе лизинга. И это дает серьезный импульс для развития аграрного сектора.

Александра РАШИДОВА

Оператор ОАО «Росагролизинг» в Ставропольском крае – компания «Югпром-Лизинг»:
г. Ставрополь,
ул. Мира, 337, оф. 1108,
тел.: (8652) 23-60-61,
94-61-91,
г. Ессентуки,
ул. Вокзальная 16,
тел. (87934) 5-55-95