

**ТВОИ ПАРТНЕРЫ, СЕЛО**

Неделя напряженной работы, три района Краснодарского края, десятки аграриев, демонстрация высокопродуктивной техники и презентация новинок... Все это – часть масштабного мероприятия, организованного Ростсельмаш и ее официальным дилером – компанией Югпром. Демо-тур пришелся как раз на ту горячую пору, когда земледельцы готовятся к посевной кампании яровых культур. Однако многие из них нашли время, и судя по всему, не пожалели об этом.

**ГЕОГРАФИЯ РАСШИРЯЕТСЯ, ВОЗМОЖНОСТИ УВЕЛИЧИВАЮТСЯ**

Демо-тур стартовал 24 марта с Павловского, а продолжился в Кореновском и Новокубанском районах. Почему именно здесь? Дело в том, что компания Югпром расширила географию работы в Краснодарском крае. Если раньше районы, где трудились ее специалисты, было семнадцать, то теперь этот показатель возрос до тридцати! Мощный рывок диктует свои условия развития. В том числе – знакомство и налаживание контактов с новыми потенциальными клиентами, численность которых стала причиной важных перемен в компании. Так, увеличилось количество сервисных бригад, расширился инженерный штат, закуплены новые автомобили. И теперь компания Югпром гарантирует новым клиентам грамотную сервисную поддержку по первому звонку.

**ТЕХНИКА ОТ РОСТСЕЛЬМАШ СТАНОВИТСЯ БЛИЖЕ!**



Участники одного из демо-показов, прошедших на территории Краснодарского края

**СОТРУДНИЧЕСТВО, В КОТОРОМ ЗАИНТЕРЕСОВАНЫ**

Ростсельмаш совместно с Югпром представили несколько единиц техники, пользующейся большой популярностью среди земледельцев. В данном списке – трактор VERSATILE 2375, зерноуборочный клавишный комбайн ACROS 595 и роторный комбайн TORUM 750.

Первым участником недельного демо-тура стал представитель ЗАО «Путиловец-Юг» Ю.А. Александрович. Он много времени провел за разговорами с менеджерами компании Югпром, приглядывался к комбайну ACROS 595, сидел в его кабине... Как выяснилось, предприятие, в котором он работает, в нынешнем сезоне приобретает пять единиц этой техники.

– В нашем хозяйстве – двенадцать тысяч гектаров земли; занимаемся растениеводством

и животноводством, – рассказывает Юрий Алексеевич. – С техникой Ростсельмаш знакомы хорошо: есть два трактора VERSATILE, которые зарекомендовали себя с самой лучшей стороны. От коллег слышали много хорошего о комбайнах ACROS: сочетание надежности, высокого качества обмолота и доступной цены. И когда встал вопрос о покупке техники, то решил остановиться именно на данной модели. Судя по многочисленным отзывам, это как раз то, что нужно нашему хозяйству! Также мероприятие посетил глава КФХ «С.Э. Горбач». В его хозяйстве уже имеется семь единиц техники Ростсельмаш, в том числе – два комбайна ACROS. Однако теперь Сергей Горбач задумывается о том, чтобы приобрести машину с большими мощностями, и его внимание привлек TORUM 750. Поэтому он и приехал сюда –

**ВСЕ НОВОЕ – ОТ ПЕРВЫХ ЛИЦ**

В рамках каждой из встреч с аграриями представители компаний Ростсельмаш и Югпром провели презентацию; в том числе анонсировали новинку – зерноуборочный комбайн 3-го класса NOVA. Он представляет собой симбиоз лучших характеристик, имеющихся в комбайнах NIVA и VECTOR. Двигатель – 180 л.с., объем бункера – 4,5 куб. м, ширина молотилки – 1200 мм, диаметр барабана – 600 мм. Компактность и маневренность – сильные стороны комбайна NOVA, он отлично справляется с работой на небольших и сложноконтурных полях.

Серийное производство модели ожидается с ноября нынешнего года. К следующему сезону готово не менее 300 машин.

Кроме того, участникам демо-тура представили инновационную систему дистанционного мониторинга и контроля операций Agrotronic™. Она установлена на всех сельхозмашинах Ростсельмаш начиная с 5-го класса. В нынешнем

году система будет доступна владельцам соответствующей техники бесплатно, а начиная со следующего, ее можно будет подключить по доступной цене. Электронные опции не только улучшают качество работ, но и позволяют снизить издержки более чем на 15%.

Демо-тур – отличная возможность не только пригласить к различным агромашинам и пообщаться с представителями компаний Ростсельмаш и Югпром, но и получить выгодную скидку. Ведь участниками предложили заполнить бланк-заявку, предоставляющую дополнительную скидку на приобретение заинтересовавших моделей. Вместе с другими выгодными предложениями, которые предоставляют государственные программы субсидирования, аграрии имеют возможность получить в свое распоряжение продуктивную технику по цене ниже рыночной. Кроме того, участники демо-тура узнали подробнее о выгодных финансовых программах, включая ту, что проводят Ростсельмаш и лизинговые компании.

...Рассказать обо всем, что сопутствовало недельному марафону, в рамках одной статьи едва ли возможно. Но самое главное – сельхозтоваропроизводители еще трех кубанских районов заручились поддержкой такого надежного партнера как Югпром и смогли почерпнуть массу полезной информации. А значит, работа продолжается!

Яна ВЛАСОВА  
Фото автора



ЗАО «Путиловец-Юг», где работает Ю. Александрович, в нынешнем сезоне приобрело пять единиц ACROS 595

Краснодарский край



**Prograin**  
Мир сои

СОЯ

профессиональная  
генетика для бизнеса

**ОПУС®**

95–105 дней

Повышенное содержание белка IT.U.T.M.2500

**ХАНА®**

108–113 дней

Новая генерация качества

**КОФУ®**

110–115 дней

Надежный, стабильный, сильный. IT.U.T.M.2550

**КИТО®**

115–117 дней

Лучший сорт класса IT.U.T.M.2600

**КАНАТА®**

120–125 дней

Самый высокоурожайный сорт в своей группе спелости IT.U.T.M.2800

Для сои у нас есть все – это наша работа!

Маликов Максим: +7 (989) 839-99-43

Овсиенко Александр: +7 (918) 496-98-97

E-mail: office@agrotek.com

www.agrotek.com

